

MARÍA RENOYO DOMINGO

DIRECCIÓN

Orensano, 55 - 9º A
08020 Barcelona
93 999 99 99
805 562 12 08
mariarenoyod@mar.com

OBJETIVO PROFESIONAL Desarrollar labores de dirección comercial en una gran empresa.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Área de ventas

- **Ayudante comercial:** Ayudante comercial del departamento de nuevos clientes. (Empresa: Uniprix. Salamanca: enero de 1997 – febrero de 2000)
- **Técnico de desarrollo:** Comercial especializado en venta de nuevos productos y en nuevos canales de comercialización. (Empresa: Katia. Madrid: diciembre de 2002 – septiembre de 2005)
- **Técnico comercial:** Identificación de necesidades de ventas para clientes potenciales. (Empresa: Dolorica. Barcelona, septiembre de 2005 – agosto de 2007)

Área de marketing

- **Gestor de marketing:** Apoyo al equipo de marketing en la planificación de la imagen corporativa y la estrategia de marca. (Empresa: Guatan. Madrid: marzo de 2000 – octubre de 2002)
- **Técnico de estrategias:** Identificación de estrategias de imagen con finalidad de potenciar la venta. (Empresa: Priorica. Barcelona, agosto de 2007 – hasta la actualidad)

FORMACIÓN ACADÉMICA

- Formación Profesional Grado Medio, Rama Comercial y Marketing, Instituto EDR. Madrid (1992-95).

Otros cursos

- Curso intensivo comercial aplicado. EUADE (2013).

Idiomas

- Inglés: Nivel Alto. TOEFL: 640.
- Francés: Nivel Medio. Tres años en la Escuela Oficial de Idiomas.

Informática

- PC: Microsoft Office, Windows, Lotus, Internet.